

THING THAT WE NEED THE MOST

1000000000000

# WEEKDAYS

Грудень 2012  
Выпуск 3

**80% OF HUMANITY**  
**ON LESS THAN 10\$ PER DAY**  
**LESS THAN 1% OF THE WORLD**  
**SPENT ON WEAPONS IS MORE THAN ENOUGH**  
**2 EVERY CHILD TO SCHOOL**  
**1.2 BILLION PEOPLE SUFFER FROM HUNGER**  
**APPROXIMATELY 1.2 BILLION SUFFER FROM OBESITY**  
**1000000000000**  
**NO ACCESS TO CLEAN WATER OR ELECTRICITY**  
**18 POOR PEOPLE DIE EVERY YEAR**  
**EXTREME POVERTY**  
**A BILLION PEOPLE ENTER 21ST CENTURY**  
**UNABLE TO READ**  
**SIGN THEIR NAMES**  
**DESIGN BY CHINA**  
**EVERY DAY 1 IN 7 PEOPLE GO TO BED HUNGRY**  
**IN GOD WE TRUST**  
**90% OF THE PEOPLE WHO BUY THEM CHRISTMAS PRESENTS**  
**FF 95594731 A**  
**the AVERAGE CHILD RECOGNIZES ABOUT 200 COMPANY LOGOS**  
**BY THE TIME IT STARTS FIRST YEAR OF SCHOOL**  
**20% OF THE POPULATION IN "DEVELOPED" NATIONS CONSUME 86% OF THE WORLD'S GOODS**



## В чем соль!?

Зачем нам прошлое? Зачем вспоминать то, от чего было хорошо, больно или пофиг? Зачем идти вперед и думать о будущем?

Кто знает?

Да НИКТО!

Вся соль в тебе, и в том, в какой «скорлупе» ты живешь.

Задавай почаще себе вопрос: «Этот человек есть тем, чем он хотел быть?» и, возможно, поймешь почему и зачем. Главное — делай это от третьего лица.

Луцышин Артур  
**Главный редактор**  
Artur\_lutsyshyn@mail.ru

Перемот Дарина - старший помощник  
Есин Дмитрий - креативный директор



# Думай головою, що буде над головою

## Шило Андрій В'ячеславович

Лише кілька років тому про торгівлю на біржі ми могли дізнатися хіба що з американських фільмів. Жоден із нас не міг уявити трейдинг як спосіб здобуття стабільного та належного заробітку для підтримки особистого добробуту.

Напевно, кожен, хто хоч якось цікавився цією темою, може відразу назвати імена кількох найвідоміших трейдерів, таких, що досягнули успіху з нуля, не тих, хто успадкував капітал, а тих хто заробив його сам.

Кожен із нас, бодай мимохіть, чув про Джорджа Сороса, який заробив на біржових спекуляціях мільярди. Також можна згадати Олександра Герчика, який працював звичайним таксистом, а наразі є одним із керівників великої трейдингової компанії. Також достатньо відомим є Олександр Елдер, який працював лікарем, до того як почав цікавитися біржою і став справжнім "неймом", тобто авторитетом фінансового світу.

Як ми бачимо, зовсім різні люди змогли досягти успіху. Завдяки чому їм це вдалося? Відповідь проста — вони вміють працювати своєю головою, розуміти ринок, контролювати ситуацію, а не використовувати "шаблонні" рішення. Вони швидше адаптуються до змін, які постійно відбуваються на ринку, ніж друкуються підручники з відповідними теоретичними знаннями.

Уявімо, що в якійсь популярній книзі, або в інтернеті написано, що для того щоб отримати прибуток, потрібно... і т.д. і т.п. Що ж тоді виходить, що кожен, хто ознайомиться з даним джерелом зможе стати мільйонером? Звісно що ні. Найвірогідніше, ви збанкрутуєте. Чому так? Тому що, я вважаю, класику з її класичними теоріями необхідно поважати, але треба бути реалістами: ринок не стоїть на місці, він постійно в динаміці. І те, що ти прочитав в інтернеті, може бути неактуальним вже через кілька днів. І якщо ти не здатен рухатись разом із ринком нога в ногу, то тобі немає що роботи на полі бою, ти прогориш під час перших же прийнятих рішеннях.

Отже, на мою думку, якщо сподіватися, що станеш успішним трейдером, опираючись на якісь шаблонні рішення, то ти приречений програти і втратити свій капітал. Для того щоб заробляти — потрібно працювати, а саме: аналізувати, прогнозувати, думати, шукати творчі або якісь неординарні підходи. І тільки тоді ти матимеш можливість бути в плюсі, адже ринок, особливо ринок цінних паперів, не любить стереотипів.

Для чого люди торгують на Українській біржі? Дурне запитання. Люди хочуть грошей. Вони хочуть прийти, перемогти конкурентів, досягти успіху та розбагатіти. А як досягається перемога на війні? Лише стрімким і потужним ударом з використанням найпотужнішої зброї. Тоді чому ж більшість гравців на біржі цього не роблять і продовжують просуватись маленькими кроками.

Ринок розвивається без упину. Щодня хтось вигадує нові індикатори тренду, щодня з'являються нові інструменти прогнозування. Черчель казав: "Хто володіє інформацією - володіє світом". Так, він казав це про війну, але ринок - це і є війна. Тут щодня іде боротьба за місце під сонцем. Кожен хоче перемогти, але закони біржі такі, що якщо хтось виграє, то хтось обов'язково повинен програти.

Хто стане переможцем, а хто переможеним залежить не лише від удачі, а й від знань, інструментів, які використовує трейдер і від його упевненості у собі. І тут ми дізнаємося, що правда полягає в тому, що сьогодні трейдер повинен бути не лише хорошим економістом і знати закони ринку. Якщо трейдер хоче досягти успіху він повинен йти в ногу з часом і використовувати найновіші технології.

Комп'ютер може обчислювати гігабайти даних за лічені хвилини, завдяки йому гравець не повинен витрачати купу часу на прогнозування.

Проблема сучасних трейдерів у тому, що вони надто обережні. Вони спираються на застарілі інструменти та учорашні правила. Як ми діємо у реальному житті? Коли певний товар дешевшає, то ми його купуємо, а якщо дорожчає, то продаємо. Тоді чого ж, прийшовши на біржу, ми раптом починаємо діяти геть за іншими правилами. Коли ціна акцій починає падати, починається паніка, і усі починають збувати свої акції, що спричиняє ще більше падіння.

Чому усі настільки полохливі, що побачивши падіння цін починають тікати, замість того, щоб купувати більше, доки ціна низька. На Українській біржі не так багато опонентів, як на інших - можна й ризикнути.

Звичайно, ризикувати можна не завжди. Ризик повинен бути обережним але, як я вже казав раніше, ми повинні використовувати усі переваги технічного прогресу. Ви повинні вкладати гроші в ті компанії, акції котрих є надійними, щоб це визначити існує кілька сучасних інструментів, про які ви можете знайти купу інформації в Інтернеті, наприклад, нейронні мережі, або індикатори тренду в програмі MetaStock.

Використовуйте той, інструмент, який вам сподобається і не забувайте рішуче йти вперед. Пам'ятайте: "Або ви ризикуєте і в результаті змушуєте гроші працювати на вас, або до кінця життя будете працювати на гроші".

# Есе: Прогноз ринку

Шило Андрій В'ячеславович

Всі приватні інвестори хочуть знати, що буде завтра, а саме: коли їм купувати або продавати акції. Є багато експертів, які можуть допомогти спрогнозувати, що буде з фондовим ринком завтра, і які можуть дати корисну пораду.

Але чому б нам самим не спробувати спрогнозувати це як і експерти? Я не думаю, що всі вони — екстрасенси чи якісь провидці. Вони — звичайні аналітики, які добре розуміються в різних аспектах своєї професії. Вони теж колись починали з нуля. Розглянемо їхні «козирі».

Оскільки ситуації на ринку мають властивість повторюватися, то якщо ти вже побував у даній ситуації, ти зможеш зорієнтуватися, як діяти у разі її повторення. Це приходить тільки з практичним досвідом.

Професіональні аналітики мають зв'язки, а отже, володіють інформацією про компанії, ще до того як вона з'явиться в засобах масової інформації. Тут їх перевершити не вдасться. Але не потрібно панікувати, такими даними володіють одиниці, більша частина всіх приватних інвесторів поповнюють свої інформаційні запаси із газет, журналів, Інтернету тощо. Тут важливо вміти швидко і точно відокремлювати важливу інформацію від загального її потоку.

Потрібно враховувати прогнози інших експертів, прислухатися до їх думки, але також потрібно перевіряти і факти, на основі яких вони приймають рішення. Можливо, вони не помітили деяких нюансів, про які ви знаєте, або ж навпаки — визначили той факт, на який ви не звернули увагу. Отже, можна сформулювати більш точний прогноз і на його основі прийняти рішення, тобто ви матимете перевагу перед іншими інвесторами.

Важливим також є вміння оперативно реагувати на події, що щойно відбулися на ринку. Ви завжди можете з легкістю скорегувати свою стратегію, зважаючи на нові відомості. Це набагато легше робити, коли ти маніпулюєш даними, які сам зібрав і на основі яких прийняв рішення.

Навіть якщо ти не отримав прибутку на основі свого прогнозу, не потрібно засмучуватися. Головне, що ти сам проаналізував ринок, а це — нелегка справа. Можливо, ти володів неповною інформацією або упустив деякий момент, адже нереально зробити 100 %-ий прогноз із першого разу. Тут потрібно витратити багато часу, і навіть через кілька десятків років твої прогнози будуть тільки наближатися до позначки 100 %. Майбутнє передбачити неможливо, але прогнозувати так, щоб отримати прибуток, під силу навіть інвестору-початківцю. Все залежить тільки від твоїх професійних якостей.

# Есе: Гра по правилам, чи проти?

Лисенко Назар, ДВНЗ 3 курс

Все більше поглиблюючись у вивчення трейдингу і починаючи розуміти певні аспекти, я задався таким питанням: «А чи завжди ми повинні притримуватись чітких правил, що здобули в процесі вивчення даної області?» В своєму минулому есе я спробував описати шлях трейдера, яким його уявляю, але зараз, прочитавши його ще раз, я помітив, що не згадав таке поняття, як ставлення трейдера до самого ринку. Саме це могло б дати відповідь на моє запитання.

Отже, на мій погляд, трейдинг краще уявляти, як певну спортивну гру. Як ми знаємо, в кожній грі є правила, що не можна порушувати. Але в певні моменти може виникати питання: «Чи чітко притримуватись цих правил, чи в певні моменти йти проти них?» Що ж відрізняє трейдинг від більшості ігор? Якщо ми порушуємо правила спортивної гри, то ми, зазвичай, отримуємо певний штраф чи вибуваємо зі змагання. А в трейдингу порушення може бути сильною перевагою для гравця і це, на мій погляд, є одним з основних факторів на шляху до успіху. Звичайно, що метою кожного трейдера є прибуток, але що ж він робить для досягнення цієї мети? Поглянемо на це так, з одного боку ми маємо певні інструменти технічного аналізу, що застосовуємо в прогнозуванні тренду, з іншого - певне відчуття того, як поведе себе ринок в даній ситуації, саме ця якість накопичується з досвідом.

Ці поняття мені хотілося б інтерпретувати на гру.

Коли ми граємо по правилах, то чітко притримуємося показників індикаторів і приймаємо рішення виключно на цій основі, коли йдемо проти правил, то використовуємо інтуїцію. Звичайно, зрозуміло, що ми можемо вести чесну гру, обійтись тільки індикаторами, але ми не можемо одночасно порушувати всі правила гри – опиратись тільки на власну інтуїцію. Тому для трейдера важливо знайти баланс, в моєму розумінні, він повинен реалізовуватись динамічно. А саме, на початку освоєння трейдингу, ми виключно опираємось на певні інструменти, намагаємось чітко притримуватись їх інтерпретації, але з часом, аналізуючи власні результати, ми починаємо дещо відхилятися від показників і віддавати певний контроль на прийняття рішень інтуїції, а також в певній мірі емоціям, про які я згадував в своєму попередньому есе. Найважливішим в цьому моменті є те, що цей процес повинен відбуватися поступово і, якщо в певний момент в людини починають виникати сумніви, зароджуються переконання, що саме через порушення правил вона зазнає певних втрат на ринку, то потрібно зупинитись, дещо змінити баланс правил. На мій погляд, ідеальним балансом є від 40% до 60% для одного з параметрів.

Як висновок, ми бачимо, що сутність успіху трейдера полягає не тільки в здатності добре орієнтуватись в інструментах технічного аналізу. Важливу роль відіграє і вміння в певний момент часу віддати контроль над ситуацією інтуїції, а саме основою для цього є самоаналіз. Тому, починаючи вже сьогодні аналізувати фактори, що є базою для прийняття рішень, можна досягти значних успіхів у майбутньому.

# Есе: Репортаж з поля бою

## Шаменко Олександр Ігорович

Зараз існує багато думок про Українську біржу та її майбутнє. Деякі економісти кажуть, що її легше закрити і почати усе з нуля, інші взагалі, що вона вже давно зникла як поняття. Проте, 18 грудня закінчується битва, що триває зараз на Українській біржі. І її учасники доводять, що Українська біржа сьогодні не лише існує, а й на ній можна добре заробити. Боротьба триває кожну годину. Хтось детально прораховує кожен свій крок, інший сподівається на удачу. Проте, усі прагнуть перемоги, у цьому змаганні, яке зараз наближається до логічного завершення. Я кажу про конкурс "Кращий приватний інвестор".

За той час, що триває конкурс у ньому вже сформувалась трійка лідерів, склад котрої ще може змінитись, це: CPT, GRISHKO та robot\_oas. Давайте подивимось та проаналізуємо шлях кожного з них і дізнаємось їх рецепт успіху.

Ще півтора місяця назад, ситуація була зовсім іншою та доволі непередбачуваною, трійка, та навіть не трійка, а десятка лідерів була зовсім іншою та змінювалась щотижня. CPT почав лідирувати у середині Жовтня. Для заробітку він використовує типову стратегію скальпінгу - щодня проводить велику кількість угод, з метою отримати хоча б мінімальний прибуток в кожній з них. Проте, оскільки таких угод у нього кожен день більше сотні, то й прибуток він отримує суттєвий. CPT прийшов на біржу з п'ятьма тисячами гривень і вже має більше ніж 18 000 грн., тобто збільшив свій дохід у 349 відсотків. Дуже хороший результат, якщо порівняти його гравцем, який займає друге місце в рейтингу.

Не зважаючи на свою позицію, GRISHKO, на даний момент, має лише 127,15 % доходу. Якщо дослідити тактику кожного з них, то можна побачити що вони абсолютно протилежні. Як зазначено вище, CPT проводить в день більше сотні угод, GRISHKO ж зазвичай робить в день від десяти до сорока. Дуже сильно відрізняються і самі угоди. Дії CPT, дуже схожі на хаотичні, інколи він відкриває позицію лише на 10 акцій, а вже через дві хвилини на 7 000. CPT намагається слідкувати за всім ринком і ухопити своє усюди, де це можливо.

Він вкладає гроші і в Алчевський металургійний комбінат, і в ЗНПІФ, і в Мотор Січ. GRISHKO ж йде зовсім іншим шляхом. Він діє обережно і рідко відкриває позицію більше ніж на 10 акцій і працює в основному лише з UX-12.12. До речі, півтора тижні тому, другу сходинку займав robot\_oas, який поступився місцем дванадцятого числа, втративши за один день більше чотирьох тисяч гривень. Після цієї події, його активність на українській біржі припинилась. Скільки угод йому знадобилось для того, щоб втратити половину свого прибутку? 19.

Також, варто згадати, про лідерів по доходу в гривнях. У кожного з них зараз більше п'ятдесяти тисяч гривень. "Ого, це серйозна заява на перемогу" - скажете ви. От тільки прийшли вони на ринок з сотнею тисяч гривень у кожного.

Отже, можна виділити цікаві факти. CPT рішуче йшов вперед і не боявся ризикувати, для того щоб ризик був виправданим і у разі непередбаченої ситуації покрити збитки, він диверсифікував свої інвестиції. У нього теж були збиткові угоди, проте вони супроводжуються значними прибутками.

Вкладати ж усі свої гроші в акції лише однієї - двох компаній менш вигідно і доволі ризиковано. По-перше, якщо усе буде йти добре, то прибутки будуть не великими, а по-друге, якщо щось піде не так, то можна втратити усе. Також, багато чого залежить і від власної майстерності й інструментів, якими користується трейдер, бо, як видно з результатів, можна прийти на ринок з кількома тисячами гривень і перетворити їх у десятки тисяч, а можна розпочати гру з сотнями тисяч і за кілька днів спустити все на вітер.

Конкурс триває. За той час, що я писав цей репортаж, ситуація знову змінилась. robot\_oas досі нічого не хоче робити, а GRISHKO провів дві угоди, втратив 300 гривень і вже знаходиться на третьому місці. CPT ж, станом на дванадцяту годину вже провів 49 угод і збільшив свої доходи на двісті дев'яносто гривень. Змагання, як і ринок непередбачувані, проте одне можна сказати точно. На Українській біржі досі можна працювати та заробляти великі гроші.

Багато хто замислювався чи існують деякі правила поведінки при торгах на біржі, які б давали трейдеру майже 100% успіху. Я вам скажу так, що існує багато факторів, які можуть впливати на продуктивну роботу трейдера, важливим з яких є відсутність емоцій і тверезий розрахунок у будь-якій ситуації при проведенні торгових угод. Використання психологічного чинника, який властиво випробовувати будь-якій людині неприпустимо при здійсненні торгів. По-перше, трейдер повинен володіти холоднокривним спокоєм, щоб зберегти і збільшити свій капітал. По-друге, відсутність визначеності і постійні ризики, одні з основних причин нездатні трейдера до самоконтролю, тому треба робити висновки та намагатися позбавити себе від цих чинників, хоча повна їх відсутність була у випадку коли трейдер знав би завтрашню ситуацію.

На мою думку, якщо дотримуватися переліку основних правил виключення впливу емоцій на трейдера, навіть початківцям учасникам в процесі торгів не вийде отримати великий збиток за дуже короткий час. Перш за все, учасник повинен довіряти тільки собі і своїй торговій стратегії кожна з яких має свої особливості. Досвідчені трейдери виробляють деякий перелік власних правил торгівлі на біржі, які приносять їм прибуток.

Я вважаю, що не варто сподіватися на поради трейдерів, які відвідують різноманітні тематичні форуми і залишають свої міркування, так як професіоналам своєї справи часу недостатньо на відвідування. При прийнятті торговельних рішень необхідно повністю довіряти аналітичним факторам і діяти за своїм торговим планом, котрим передбачається безпосередній аналіз акцій перед початком торгів та опрацювання великої кількості схожих випадків для максимізації прибутку, при цьому ретельно відстежуючи сигнали біржової торгової системи. У таких випадках імовірність одержання прибутку досить велика, тому при дисциплінованому підході трейдера за власної стратегії слід направляти свої кошти на реалізацію плану.

Також не рекомендую здійснювати торгові угоди всупереч сигналам, так як даний метод може призвести до помилок, наслідки яких будуть полягати у відповідному збитку. При поганому настрої слід скорочувати кількість угод або не торгувати у цей день. Після кількох невдалих угод підряд треба робити перерву, збиратися з думками і тверезо, без емоцій, оцінювати ситуацію.

Отже, якщо ви маєте намір бути успішним трейдером, контролюйте свій емоційний стан, обирайте вірну стратегію, і якщо навіть у разі прорахунку ви отримаєте деякий збиток, не ризикуйте усім за для швидкого повернення капіталу, аналізуйте і мінімізуйте можливий збиток на інші інвестиції і рухайтесь короткими, але впевненими кроками.

# Есе: Бібліотечний фонд трейдера

## Роман Леон, КНТУ, 3 курс

Що може бути краще і корисніше на дозвіллі, як не книга. А коли книга про твою улюблену справу її читання приносить, ще більше задоволення. В цьому есе я хотів би перехвати пару книжок, що б стали у нагоді, тим хто зацікавлений, або хоче ознайомиться з трейдингом.

І перша книг, яку б хотів Вам, дорогі читачі, представити, це Т.Харв Екер «Думай як мільйонер». Для більшості людей назва може здатись досить підозрілою. Адже, така назва з серії: «Як стати мільйонером» або «Як стати багатим». Але осміююсь Вас запевнити, що книга є цікавою пару думок з неї можна взяти собі на озброєне на майбутнє. Для себе я визначив основною темою книги наступне: «Ми більше уваги приділяємо плодам, а не насінню чи корінню.» Але кожний робить висновки сам для себе, тому раджу прочитати цю книгу.

Наступна книга, котру я можу виділити має назву «Переиграй Уолл Стрит» Пітера Лінча. Ця книга також містить ряд цікавих тез, що можуть зацікавити Вас. По-перше, автор не визнає технічний аналіз, він вважає, що минулі дані ніяк не визначають майбутнє. Також він проти похідних фінансових інструментів, таких як ф'ючерси та опціони, так як це гра в рулетку з нульовим результатом. По-друге, автор рекомендує інвестувати в акції. По-третє, автор проти вкладення через фонди, керовані професіоналами. Більшу частину книги автор розповідає про свої методи вибору акцій. Також він рекомендує звернути увагу на компанії-монополісти в якійсь вузькій області. Відсутність конкуренції, нехай навіть в не сильно популярному секторі економіки, — потужний стимул для зростання. І багато, багато іншого. Читати книгу справді цікаво. Отже, на мою думку, ця книга також повинна бути у бібліотеці будь-якого трейдера

Ще одна книга з цієї серії — «Обдурені випадковістю. Прихована роль Шансу на ринках і в Житті », автор Нассім Ніколас Талеб. Розглянемо основні аспекти книги: По-перше, чи можна на ринку зробити багато грошей маючи маленький початковий рахунок? Легко, наприклад, купуємо опціони, і якщо вгадуємо з рухом, то вони виростуть мінімум в 5 разів, а то і в 10. Але чи можна вгадувати весь час. Не думаю. І тому цей пункт більше про програвши, адже їх завжди більшість.

По-друге, ми часто недооцінюємо роль випадковості в нашому житті. Тому на слід відкидати можливість малоймовірної події. Тому більшість досвідчених трейдерів, радять робити ставку. І якщо в результаті такого руху ти втрапиш ВСЕ, тоді ти повинен враховувати можливість його настання. Це заповідь твого виживання. По-третє, це книга не тільки про трейдинг, але й про наше життя. Трейдинг лише в силу своєї специфіки надає багато яскравих прикладів. Наш мозок так влаштований, що ми шукаємо закономірності там, де їх немає. Розкидати всі секрети я не буду, а тільки раджу прочитати цю книгу, так як вона є легкою у читанні і підійде навіть новачкам. Також ця книга буде корисна професіоналам, для кращого розуміння свого місця на ринку. Ну і всім тим, хто хоче краще зрозуміти життя.

Отже, це лише менша частина усіх книжок, що можуть зацікавити будь якого трейдера: від новачка до ветерана. Також вони можуть допомогти багатьом у прийнятті рішень так як вони писались, тими хто на собі відчував всі примхи біржі. Сподіваюсь, що це есе допоможе Вам у Вашому вивченні цієї надзвичайно цікавої діяльності.

# Есе: Програш. Як не зробити помилку

Роман Леон, КНТЕУ, 3 курс

Темою цього есе я вибрав найстрашніше, що може трапитись з трейдером на біржі — це програш. У цьому есе я вирішив, проаналізувати причини невдач, та як їх можна позбутись в подальшій діяльності.

Найчастіше причини помилок трейдера є досить банальними, від яких треба позбавлятися ще на самому початку роботи на ринку. Чим скоріше ти позбавишся помилок, тим швидше можна досягнути успіху. Отже найчастіші помилки початкового трейдера:

— Часта відсутність захисного наказу. Тобто повністю забувається про захист, думка йде лише по стрімкий напад, в результаті чого тил залишається негашеним і трейдер опиняється у розбитого корита.

— Робити «ставку» вразу на все. Тобто або пан, або пропав. Чи ти поставиш і виграєш нереальні прибутки, або підеш ні зчим додому.

— Необдумані та неузгодженні угоди. Спочатку роблю, потім думаю. Одвічна проблема не тільки трейдера.

— Загравання (тобто забуваю про те, що це все серйозно, що у мене є план, якому потрібно слідувати і т.д.), або азарт. Ти починає забувати межу між дозволеним і ні, забуваєш, що таке стоп, а просто повністю поринаєш у гру.

— Надія. Ставиш мало, сподіваєшся на великий виграш, а врешті-решт залишаєшся з тим чим і прийшов (в кращому випадку)

— відіграш. Також одвічна проблема, що стала причиною появи нової залежності — ігроманія.

Деякі не можуть прийняти поразку, а хочуть відігратись, що досить часто призводить до фатальних кінцівок.

— Робота проти тренда. Не довіра до сигналів, що показують тренд. Тобто хочеш бути найрозумнішим, що знову ж таки може призвести до не бажаних результатів

— Відсутність внутрішнього гальма (тобто найчастіше на поганому ринку, коли трейдер «визлазить» зі збитку, в невеликий, але все ж таки плюс, і продовжує працювати, замість того, щоб зупинитись, т. оскільки часто це просто везіння)

— Малювання купи всяких ліній, які часто тільки заважають аналізу трейдера, а дають 100% впевненість в разі їх пробиття, не пробиття, що є погано, а аналізу руху ціни, вони тільки заважають. Хоча в цілому їхня функція полягає в допомозі. А через неохайне ставлення до цих ліній трейдер, може заплутатись, що призводить до не дуже вдалих результатів.

— не керуйтеся емоціями — адже емоція ворог успіху. Дійте з холодною головою.

Ось ці проблеми, що зустрічаються у повсякденній роботі трейдерів. Звісно не кожен день, але і без них також не буває. В принципі я намагався розставляти їх за ступенем важливості і небезпеки для рахунку. Залишилося почати працювати над рятуванням від цих помилок, а точніше навіть не почати працювати, а повісити перед очима, і **ВІДРАЗУ** ж їх ліквідувати

Кожен в своєму житті зіштовхується з проблемами, що заважають їм у повсякденній діяльності, і лише ті хто може перетворити проблем на свою користь, тобто прцею позбудеться їх і зможе досягнути успіху.

Отже, цей невеличкий «довідник» помилок, що я склав, сподіваюсь допоможе Вам у подальшому житті, якщо Ви забажаєте і далі продовжувати кар'єру трейдера. Просто варто мати трохи терпіння і вміти аналізувати свої дії, тоді і перешкод на вашу шляху буде не багато.

# Есе: Примісячна війна

## Роман Леон, КНЕУ, 3 курс

У наші часи кількість різноманітних конкурсів, є досить великою, тому кожний охочий може знайти собі до вподоби. Я розкажу про один з них, а саме про конкурс на краще есе, що відбувається на Українській біржі. Моя розповідь буде набувати, дещо військової тематики.

Отже початок вересня — початок мобілізації. Викладачі своїх вищих навчальних закладів, почали агітувати своїх студентів до участі у цьому конкурсі. Найкраще з цим завданням справились студенти Київського Національного Економічного Університету. Саме цей ВНЗ і став по одну сторону барикад. По іншу перебуває, так би мовити альянс — Київський Національний Університет та Києво-Могилянська Академія, та інші університети України.. І от дано старт до активних бойових дій. Студенти КНЕУ як, кажуть взяли з місця в кар'єр.

Кілька точних ударів і студенти економічного університету дещо приголомшили суперника. Звісно студенти альянсу не хотіли здаватись на милість переможці і відповідали, хай не великою кількістю есе, але досить змістовними. І от після трьохмісячних неперервних бойових дій, «війна» почала підходити до завершення. Але як відомо останій бій навжчий. Тому останні дні активних бойових дій обіцяють бути гарячими.

Алдже ніхто не бажає програвати, особливо коли на кону стоять так цінні призи. Битва йде не на життя, а на смерть. Але це є добре. По-перше, велика кількість студентів отримали шанс висловлювати свою думку іншим студентам, по-друге, це досить не погана практика, по-третє, ті хто дійсно цікавився цим конкурсом, отримали величезний досвід та певну інформацію для роздумів. Але давайте повернемося до проміжних результатів та оцінимо можливі шанси суперників на перемогу :

КНЕУ — опубліковано 105 есе, КНУ ім. Тараса Шевченка — 10 есе, люди, що не відносяться до університетів — 3, та по одному есе прийняли від КНТЕУ, ВНТУ та Києво — Могилянської академії. Звісно студенти КНЕУ впевнено перемагають по публікаціям, але чи допоможе їм це врешті-решт виграти сам конкурс, адже тут все може вирішити одне вдале есе. І боротьба обіцяє бути запеклою, не тільки між різними університетам, а і між студентами одного ВНЗ. Звісно можуть вирішуватись більш глобальніші питання як престиж університету, або просто спортивний азарт — участь не заради участі, а заради перемоги. Звісно не слід захоплюватись боротьбою, і переходити все дозволеним межі. Сподіваюсь, що учасники конкурсу дотримувались цього правила, і їхня участь була чистою.

Отже, як висновок, я хотів би зауважити, що конкурс в цьому році є надзвичайно цікавий, досить багато гідних учасників і робіт, і я хотів кожному з них побажати успіху і сказати «Нехай переможе сильніший!!!»

Розглядаючи сферу трейдингу та відкриваючи для себе нові її аспекти, ми завжди встановлюємо асоціації, робимо акцент на певних даних та відкидаємо непотрібні. І одна з головних проблем, що може виникнути в цій сфері — це заплутаність в великому обсязі інформації, неможливість її розмежувати. Ця проблема є дуже актуальною, оскільки ми не можемо повністю використати потенціал наших знань, також це є одна з головних перешкод на початкових етапах вивчення трейдингу. На мій погляд, дуже доречним засобом, який можна використати, є об'єктно-орієнтованість, що так набула популярності в програмуванні в наш час. Дана інформація також може стати дуже корисною для людини, що бажає зайнятися алгоритмічним трейдингом, але не знає на чому саме зробити акцент. Тому в даному есе я хочу познайомити читачів з цим поняттям і показати їм переваги використання даного методу.

Отже, спочатку деякі теоретичні дані. Як зрозуміло із назви, основу об'єктно-орієнтованого підходу складають об'єкти. За об'єктами ми уявляємо певні сутності з обраної предметної області, що характеризують її. Також потрібно виділити таке поняття як клас: клас — це поняття, на якому базується створення об'єкта. Для більшої зрозумілості уявимо певне креслення — це клас; об'єкт- предмет, що буде на ньому створений. Уявимо, що ми можемо маніпулювати певними параметрами на кресленні, наприклад розмірами. Кожен об'єкт має свої властивості та певні функції, які він може виконувати. Ці функції називають методами. Але знаючи цю інформацію, ми все ще не можемо застосувати її на практиці, оскільки не знаємо основних механізмів об'єктно-орієнтованого підходу.

Існує три основні концепції: поліморфізм, інкапсуляція та наслідування. Якщо, пояснити простіше, то інкапсуляція — це можливість організувати дані та методи в об'єкті так, що вони не будуть доступні зовні; наслідування — це можливість розширювати функціональність об'єкту на основі нових об'єктів; поліморфізм — можливість реалізувати різну функціональність в об'єктах, базуючись при цьому на одній специфікації.

Також потрібно зазначити ще одну сутність, яку часто відносять до трьох механізмів — абстракцію. Абстракція — це виділення певних основних якостей предметної області та відкидання сутностей, які не є важливими.

Тепер, маючи певну теоретичну основу, ми повинні зрозуміти, як застосовувати її для сфери нашої діяльності. Гарним прикладом, на мій погляд, є побудова торгових стратегій на основі об'єктно-орієнтованого підходу. Наприклад, формуємо клас, що описує саму сутність прийняття рішення на ринку, в цьому класі ми створюємо певні критерії, на яких буде базуватися наше рішення, відокремлюємо самі рішення у вигляді методів. Але ми не задаємо певних параметрів, що будуть чітко відповідати окремій стратегії. Наступним етапом буде те, що ми сформуємо сам об'єкт, а саме конкретну стратегію, що базується на раніше створеному класі. На простому прикладі це може виглядати як те, що основні параметри об'єкта — ціни на акції, а методами вже є сам процес аналізу цих цін та прийняття відповідного рішення. Так ми можемо побачити перевагу в тому, що сформувавши для себе певний клас, на якому будуть будуватися прийняття наших рішень один раз, ми можемо створювати велику кількість різних варіантів без значних затрат праці. Також треба додати, що використовуючи наслідування, ми можемо розширювати план побудови наших стратегій, додаючи нові параметри та методи, не відкидаючи вже створені. Отже, як висновок, мені б хотілося зазначити, що розглядаючи дану тему, ми підійшли до теми програмування алгоритмів трейдингу. Це є гарною основою для продовження вивчення даної сфери та відпрацювання здобутих знань на певній мові, але водночас я вважаю, що об'єктно-орієнтованість це не тільки область програмування, але й сильний інструмент, що дозволяє нам не загубитись в просторі інформації та в здобутих знаннях. Це є особливо актуальним для ситуації в нашій країні, де поки не повністю сформовані критерії розвитку трейдингу і де людині, з одного боку легко почати займатись даною діяльністю, але з іншого важко здобути знання, що були б застосовані на практиці та приносили ефективність.

# Есе: Циклічність фондового ринку

Шило Андрій В'ячеславович, КНЕУ 3 курс

Всі знають, що таке циклічні явища і як на основі минулих періодів передбачити майбутній період із найменшою похибкою.

Будь-який приватний інвестор повинен вміти використовувати цикли в своїй професійній діяльності, використовуючи при цьому циклічні індикатори. Як відомо, кожен економічний цикл складається з чотирьох фаз.

Перша з них — це спад. Дану фазу найлегше помітити, оскільки в засобах масової інформації з'являється достатньо інформації про це. Під час спаду ринку кількість операцій значно зменшується.

Після довгого спаду починається наступна фаза циклу — стабілізація ціни на ринку і її поступове зростання. На цьому етапі інвестори починають нарощувати обсяги купівель і продажів.

Третя фаза — це швидке зростання. Саме в цей час діяльність інвесторів досягає свого апогею.

Після достатньо довгого і стрімкого зростання ціни акцій поступово припиняють своє зростання і коректуються. Це четверта, заключна, фаза циклу. Після неї розпочинається новий цикл.

Розглядаючи історію Сполучених Штатів Америки, є відомості, що з 1897 по 1949 роки було зафіксовано одинадцять повних циклів фондового ринку, при яких ціни збільшувались і зменшувались з достатньо явною закономірністю. Слід звернути увагу, що ці цикли займали різні часові проміжки, найбільший із яких був близько шести років.

Я вважаю, що найбільш прибутковим і найнебезпечнішим періодом для прийняття рішень є спад, тобто перша фаза циклу. Все залежить від сміливості трейдера і його стратегії. Як висловився один із найвідоміших інвесторів Уоррен Баффет: «Когда все вокруг жадничают, я становлюсь трусливым, и становлюсь жадным, когда все вокруг становятся трусливыми».

Тож, якщо ти хочеш зуміти виділитися серед інших інвесторів, то дотримуйся стратегії Уоррена Баффета і ризикуй, інвестуючи в першій фазі циклу.

# Есе: Біржова універсиада - шанс для початкових трейдерів Лисенко Назар, 3 курс

Вивчаючи трейдинг та поглиблюючись в цю сферу все більше та більше, ми відкриваємо для себе багато нових методів, робимо певні висновки, обираємо найбільше оптимальні варіанти. Однак, основною проблемою, що виникає при накопиченні достатнього об'єму знань, є неможливість застосування їх на практиці, оскільки, вийшовши на реальний ринок, ми розуміємо, що тут діють інші правила в порівнянні з переконаннями, які ми отримали вивчаючи теорію. Це може зупинити початківця в сфері трейдингу, оскільки на перших порах він може отримати значні збитки і цим самим залишити цей вид діяльності, сформувавши хибне уявлення. Тому, перш ніж виходити в реальні торги, бажано пройти певну підготовку, що реально давала б нам уявлення про поточну ситуацію на ринку та забезпечувала нас потрібними навичками, що є основними в даній сфері.

В Україні на сьогоднішній день ідеальним варіантом для початківців в сфері трейдингу, що є переважно студентами вищих навчальних закладів, є чемпіонат по інтернет -трейдингу — «Біржова універсиада», яка проводиться Українською біржою. Не будемо зупинятися на всіх умовах, з якими можна ознайомитися на сайті Української біржі, а розглянемо основні моменти.

Головною перевагою даного конкурсу є те, що спочатку буде відбуватися демо-тур та навчання, що не потребує від учасників інвестицій, але надає значну кількість досвіду, який неможливо отримати при вивченні теорії. Далі, якщо поглянути на умови конкурсу в цьому році, то вони дещо відрізняються від попереднього. Сто учасників, які показали найкращі результати у відбірковому турі будуть допущені до конкурсу без внесення власних коштів, інші можуть прийняти участь вклавши мінімум сто гривень на відкритий брокерський рахунок. На мій погляд, внесення власних коштів може мати і позитивну сторону. Оскільки, перше, в конкурсі ми будемо відчувати реальні емоції, що відчуває трейдер, ризикуючи власними коштами, що є певним стимулом. По — друге, при внесенні власних коштів, ми можемо отримати реальний прибуток.

В результаті буде обрана трійка переможців, яка отримає грошову винагороду. Але, на мій погляд, основою конкурсу є не перемога, а самі відчуття та досвід, які ми отримаємо в кінцевому результаті та які відкриють нам шлях на ринок для здобуття ефективних результатів.

Тому, я вважаю, що кожен, хто бажає пов'язати своє майбутнє зі сферою трейдингу, повинен не пропустити даний шанс, який випадає не так часто.

# Есе: Біржова Ліга Чемпіонів

Роман Леон, КНТЕУ, 3 курс

Баталії, що відбуваються на біржі, можна порівнювати, з найкращими поєдинками футбольної Ліги Чемпіонів. Адже і справді, тут все як і в спорті. Своя тактика, перемоги і падіння, витримка, емоції. Також на біржі, ти повинен перемогти не тільки суперника, а в свою чергу ти повинен перемогти себе, не піддатись емоціям, думати "холодною" головою.

Давайте розглянемо один день на біржі, через призму футбольного матчу. Стартовий свисток, біржа відкрилась, гравці вступають у гру. Кожен обирає свою власну, притаманну тільки йому тактику. Хтось більше захищає власні позиції, хтось поводить активно, намагається брати більше ініціативи на себе. Тут є і свої лідери, є і темні конячки, що у будь який момент можуть вистрілити, є і аутсайтери. Але як відомо всі починають в однакових умовах. Як у футболі стають справжніми зірками? Правильно, невпинні тренування, постійна робота над собою, велике бажання і жага до перемог. Це саме притаманне і біржовим гравцям, тільки замість фізичної праці, переважає розумова. На біржі, як і у футболі одним з головних критеріїв є повага: до правил, до суперників. Хто нехтує, цими правилами, отримує червону картку і залишає поле бою, ні з чим.. Закінчується перший тайм, і час підбивати проміжні підсумки. Хтось потирає руки з думками про можливу винагороду, хтось вже думає як покривати витрати від програшу. Свисток ,другий тайм, і знову бій. Тут починається гра не на життя, а на смерть. Другий тайм — вирішальний тайм всієї гри.

Або ти дотримаєш суперника, або він тебе знищить. Більш сильніші, мастеровитіші трейдери не дозволяють супернику використати його сильні сторони й контролювали перебіг подій на біржі. Але більш хитріші суперники, також намагаютьсядесь "обікрасти" суперника, взяти контроль до своїх рук. Суддя підіймає табло — додатковий час. Тут вже всі йдуть ва-банк. Або пан, або пропав.

Хтось розуміючи власну поразку опускає руку, хтось розуміє, що не все втрачено йде напористо вперед, а хтось вже смакує солодку перемогу.

Три, два, один — фінальний свисток, біржа закривається. Переможці купуються в промінцях слави, переможені "зализують рани". Нещодавні запеклі суперники, щось дружньо обговорюють свої злети та падіння. Так для всіх трейдерів закінчується черговий матч. Кожен аналізує свою "гру", задля викорення своїх помилок, в подальших іграх. Навіть поза біржею все майже ідентично футболу. Признані ветерани йдуть на відпочинок, закінчуючи кар'єру. Молоді голодні до перемог трейдери, вступають у гру. Також слід пам'ятати, що як і спорті так і трейдерстві без попередньої підготовки ніяк. Як ти не зможеш без фізичної форми потрапити у команду, так і без знань ти не потрапиш на біржу

Отже, біржа — це гра, у будь-якій грі є переможці і переможені, і тільки в твоїх руках залежить ким будеш ти. Тому, тут можна дати тільки одну пораду — праця, праця і ще раз праця. Тільки важкою роботою, досягається успіх. Як каже народне прислів'я : "Терпіння і труд все перетруть".

Бажаю успіху Всім хто прочитавши, всерйоз захоче стати тредером.

# WEEKDAYS. ЧИТАЙ БИРЖУ

Можно представить себе душевный мир, область восприятия которого ограничена почти исключительно осязательными впечатлениями (слепая и глухонемая Лора Бриджмен); при этих условиях возможно образование довольно сложных представлений, но душевная жизнь будет отличаться поразительной односторонностью. Из восприятий зрительных и слуховых большее значение для умственного развития имеют, по-видимому, послания, вследствие тесной связи их со звуковой речью, которой главным образом человек обязан возможностью пользоваться умственным опытом, накопленным предшествовавшими поколениями: глухонемые, не получившие образования, остаются всю жизнь на уровне слабоумных даже в том случае, когда глухота не зависит от более общего поражения мозга.

С предложениями и пожеланиями обращайтесь по адресу  
[Artur\\_lutsyshyn@mail.ru](mailto:Artur_lutsyshyn@mail.ru)