

THING THAT WE NEED THE MOST

WEEKDAYS

Листопад 2012

Выпуск 2



Как не нужно строить с нами отношения

Не нужно нас осчастливливать.

На письма, типа: «Я писатель, посмотрите мой сайт и отберите себе всё, что понравится» мы отвечаем: «Вот наши издания, почитайте их и сами отберите всё, что, на наш взгляд, соответствует нашим интересам». Не нужно ждать от нас гонораров.

На письма, типа «я хочу написать для вас, дайте мне тему или скажите, что написать и сколько это будет стоить» мы отвечаем, что мы никому не заказываем никакой материал. Если вас ничего не волнует, если вы лежите спокойно под пальмой, то и не вставайте, не тревожьтесь, мы обойдемся как-нибудь сами.

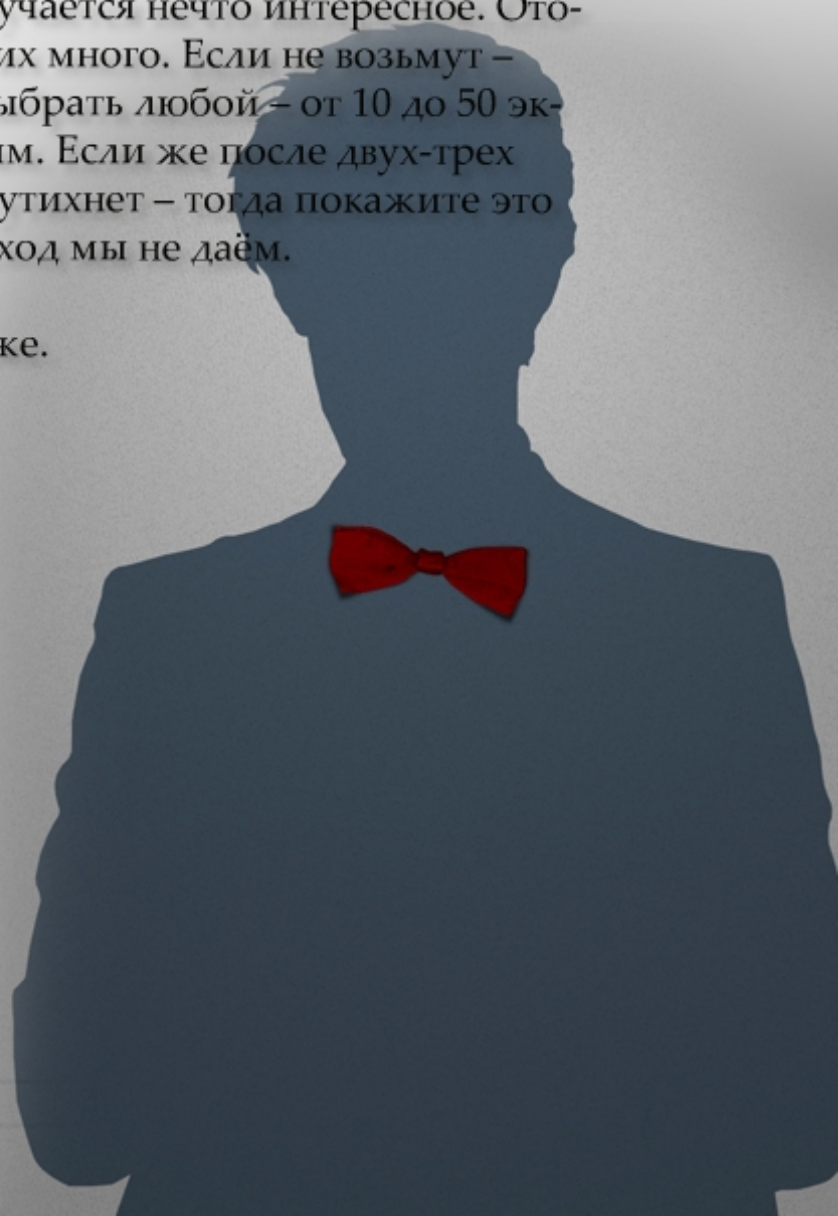
Не нужно присылать нам свои первые литературные опыты.

Желание что-либо написать, особенно стихи, приходит почти к каждому, кто овладел грамотой и имеет время, а тем более – влюблен. Редко, очень редко, чрезвычайно редко, но случается, что получается нечто интересное. Отшлите это в какой-либо литературный журнал, их много. Если не возьмут – издайте сами, сейчас это легко. Тираж можете выбрать любой – от 10 до 50 экземпляров, чтобы хватило всем родным и друзьям. Если же после двух-трех таких опытов вы не утомились и зуд писания не утихнет – тогда покажите это нам. Но никаких гарантий на благоприятный исход мы не даём.

Не требуйте, чтобы всё было напечатано завтра же.

Луцышин Артур
Главный редактор
Artur_lutsyshyn@mail.ru

Перемот Дарина - старший помощник
Есин Дмитрий - креативный директор



Эссе: Фондовый рынок Украины

Есин Дмитрий Сергеевич

Фондовый рынок — это организованный рынок торговли ценными бумагами.

Множество успешных людей во всем мире приумножают свой капитал, торгуя акциями реальных предприятий на фондовой бирже. По сути, если вы приобретёте акции какой-либо компании, то вы станете её полноправным совладельцем. Главное правильно выбрать компанию и купить её акции. С акциями можно работать по-разному. Их можно приобретать ради получения дивидендов, прибыли в форме курсовой разницы, наконец, ради достижения или сохранения контроля над обществом. При этом, однако, надо помнить, что борьба за контроль над акционерным обществом — это особая сфера деятельности узкой группы состоятельных акционеров и инвесторов.

Конечно каждый может прийти и купить акции любой компании, только бы деньги имелись. Но если у вас нет специального образования и опыта работы на бирже, то не надейтесь получить прибыль. Что бы стать трейдером нужно как следует выучить рынок, следить за ценами акций, не бояться идти на риск, но и не терять голову. А лучше, предоставьте всё профессионалам. Есть множество брокерских компаний которые за определённую сумму увеличат ваш капитал с помощью фондового рынка.

Если вы всё таки решились попробовать себя в шкуре трейдера, то советую начать вам именно с Украинской фондовой биржи. Фондовый рынок Украины ещё молод и мал, а так же не надо забывать про всемирный экономический кризис. Для многих стран мира это был страшный удар по экономике государства, но такой «след», который он оставил на экономике Украины — нужно ещё отыскать. Но именно это и даёт нам возможность приобрести акции серьёзных компаний почти за бесценок. Для молодых и предприимчивых людей, которые в будущем хотят связать с этим свою карьеру это хороший полигон для того, что бы опробовать свои силы, знания и нервы.

Но не стоит забывать о риске, который присутствует всегда и везде, ведь взлёты и падения переживает каждая отрасль экономики. К примеру возьмём системный риск — риск непредсказуемого изменения курса акций, вызванный общеэкономическими изменениями в стране и мире. К таким изменениям можно отнести изменения, вызванные сменой экономического курса правительства, действиями на финансовом рынке Центрального банка, темпами инфляции, ростом бюджетного дефицита, политической борьбой внутри страны, принятием или непринятием каких-либо законодательных актов, кризисными явлениями в отдельных отраслях экономики, в отдельных странах, на мировом рынке.

Допустим вы получили данные, что какой-то маленький завод в запорожье получил крупный заказ от частного лица. Сейчас цены на акции этого завода малы, но в скором времени ситуация может измениться. Вы покупаете акции завода за дарма, но через некоторое время сможете перепродать за кругленькую сумму.

Я же думаю, что риск на бирже, это не что иное, как показатель профессионализма брокера. Вы должны быть готовы к тому, что можете потерять деньги в любой момент. По этому нельзя «ставить всё на zero» если цены компании сильно колеблются. Рынок должен быть для вас открытой книгой. От вашего понимания происходящего на рынке зависит ваш успех. Как говорит проверенная временем поговорка «Информирован — значит вооружен». Именно ваша осведомлённость может спасти вас от фатальной ошибки.

"Є брехня, є ще більша брехня, а є статистика" — так говорили во времена молодости моей мамы.

Есть в этом доля правды, так как мое личное мнение такое: статистика — это манипуляции с числами ради чисел. Этим эпилогом хочу начать вторую запись дневника участника событий биржи.

Почему именно статистика? Все просто: когда люди хотят принять некое решение, то им нужно взвесить все "за" и "против", оценить критерии и показатели; люди склонны доверять числам больше, нежели своему собственному мнению. Этим очерком хочу развенчать миф о том, что статистические данные очень важны в процессе принятия решений (особенно рискованных и нетипичных решений).

Начну с того, что будучи инвестором, коим является всякий участник биржевого процесса, мы хотим получить прибыль. Прибыль в этом случае является движущим мотивом и смыслом затеи. Есть у вас определенный запас денег, определенные умственные способности, некая информационная база и огромное количество субъективных факторов. Собрав все это в кучу вы начинаете думать-гадать и искать ответ на самый главный вопрос: куда мне отдать свои кровные?

Сейчас снова небольшое лирическое отступление. Представьте себе ситуацию: вас сразил тяжкий недуг, вам срочно нужна операция. К вам приходит доктор и говорит: "Я лучший хирург этой клиники. Я проводил легендарные операции. Процент смертности моих пациентов всего 3%. Со мной вы в надежных руках!" Так что же вас так неистово пугает? Почему же вы все еще боитесь этой операции? Почему вас не покидает страх, что это ваши последние дни на земле? Все просто: когда на кону ваша жизнь, то эти 3% кажутся вам невообразимо огромным числом.

Непосредственно к бирже. Есть некая корпорация: и акции ее растут, и репутация у нее отличная, отсутствие скачков и резких перемен, но вы все еще с опаской относитесь к вложению денежных средств. Почему вас так пугает неизвестность? Ведь все же стабильно? Или это слишком хорошо, чтобы быть правдой?

А вот теперь вернемся к статистике. Есть два вида событий: те, что уже произошли и те, что не произошли. Статистика работает именно с первым типом. Условно, это те 97 пациентов из 100, которые выжили и, конечно же, трое мертвых. Так вот, когда вам уже сделают операцию, то по ее результатам вас зачислят либо в первую категорию, либо во вторую (что значительно хуже, мне кажется). Операция уже состоялась, и это событие уже свершилось. Что же касается предоперационных мук, то у вас есть два варианта: жив или мертв. И пусть это будет прекрасный хирург с показателем смертности в 1%, но шансы у вас все еще останутся 50/50.

Вернемся к бирже. Будем рассматривать событие которое имеет два исхода: прибыль и убыток.

И точно так же, как и в больничной истории шансы ваши будут 50/50, ведь это событие еще не свершилось. И уже потом, при продаже, вы сможете пополнить ту или иную колонку статистики.

Самый главный вывод состоит не в том, что все в этой жизни страшно, и ошибка имеет место быть (при чем с большой долей вероятности), а в том, что просто надо научиться различать прошлое и будущее. И вот потому архивы проведенных операций и график-расписание у операционной — две абсолютно разные вещи.

Не замечали ли вы, что некоторые события и процессы в нашей жизни чем-то напоминают другие.

К примеру, все живые организмы подчиняются закону онтогенеза: все, что есть живо в определенный момент — есть смертно по определению. Разница состоит только во временном промежутке, который объект пребывает с маркером «жив».

Этот пример приведу для того, чтобы объяснить вывод, к которому я пришел: все взаимосвязано и нераздельно. Ничто не имеет четких границ, точно так же, как абсолютно черное и абсолютно белое разделяются огромной полосой серого, которое имеет безграничное количество оттенков.

Приблизимся к бирже. Если иметь представление сугубо о цифрах, графиках, процентных пунктах и прибыли, то ты не будешь полностью успешен.

Биржа аккумулирует знания в разнообразных стезях, где ключевое место занимают такие: экономика (со своими финансовым, предпринимательским и теоретическим курсами в полном объеме), политология, социология, математика (функциональный анализ, теория вероятностей, теория игр).

Симбиоз неизбежен, и выделяя только экономику, мы упустим немаловажные знания и время от времени будем наблюдать различные аномалии, которые не были предписаны нами в виду узкого круга зрения. Только изучение в комплексе и приведение к многофакторной форме позволит быть успешным не только на бирже, но и в жизни в целом. Комплексное изучение ведет не только к объяснению одного события несколькими путями, а и к развитию логической цепочки. Наблюдая за акциями компании «Microsoft» мы можем увидеть аномалию в 2000м (выпуск первой многозадачной операционной системы Windows Millennium).

Зная факт выхода такой принципиально новой на то время вещи, мы могли бы тогда спрогнозировать популярность такого изобретения и вложить деньги. Уже сейчас мы видим, что это принесло бы нам колоссальную прибыль. Вывод состоит в том, что биржевая игра требует не только теоретических знаний в научных областях, а и просто обширных знаний обо всем, что происходит в мире. Ведь наука возникает именно после изучения неких событий из реальной жизни и желания их объяснить. Сначала практика творит науку, а потом уже наука снова перерождается в практике. В перерождении можно так же проследить схожесть с жизнью любого организма, основной задачей которого является воспроизвести на свет копию самого себя и умереть, в конечном итоге.

Делая общий вывод, хочу сказать о том, что стремление «узнать все и обо всем» является уместным на любом этапе жизни. Ни в коем случае нельзя забивать в себе инстинкт исследователя. Именно он помог многим людям достичь успеха и изменить этот мир (к лучшему или к худшему — это уже другой вопрос). Именно ваши знания делают вас тем, кто вы есть; именно ваш мозг позволяет вам достигать успеха, принимать верные решения и идти в будущее с твердой уверенностью, что вы все делаете правильно и все ваши решения действительно есть вашими. Не стыдно не знать, стыдно не хотеть знать. Хочу оформить это эссе, как призыв к изучению всего и вся. Век живи — век учись!

Інструмент на мільйон доларів. Частина третя

Шаменко Олександр Ігорович

Біржа - це війна. Хтось може сказати, що на війні немає переможців, проте переможці є завжди. На війні, перемогу завжди отримує та армія, солдати якої найкраще оснащені та екіпіровані. Римляни перемагали завдяки своєму вмінню будувати дороги та бойовій дисципліні. Війна в Іраку була виграна тому, що американці мали технологічну перевагу - їхня зброя була сучаснішою.

На біржі усе підкоряється тим самим законам. Якщо ти як варвар летиш вперед і відкриваєш позиції навмання, то ти швидко втратиш усе. Якщо ти використовуєш для прогнозування ціни застарілі інструменти, то ти протримаєшся довше, але врешті-решт тебе перемаже той, чий інструмент сучасніший та точніший. На сьогодні, найбільш прогресивним та точним засобом прогнозування ціни акцій є нейронні мережі.

Для тих хто лише зараз почав читати даний цикл статей, раджу прочитати дві мої попередні роботи: інструмент на мільйон доларів " та "Інструмент на мільйон доларів. Продовження", в яких я коротко розповів що таке нейронні мережі, як вони діють, який тип нейронної мережі ми будемо використовувати, які дані нам знадобляться та як їх правильно підготувати для роботи мережі з ними.

Отже, настав час створювати власну нейронну мережу. "Але я не вмію програмувати і взагалі, математика це не моє" - можете сказати ви. В будь-який інший день я б відповів: "Тоді що ти тут робиш?", проте не сьогодні. Справа в тому, що сьогодні існує безліч програм для роботи з нейронними мережами, одні з яких є більш-менш універсальними, а інші - вузькоспеціалізованими, але усі вони спрощують нашу роботу і дозволяють людям без спеціальної освіти використовувати в своїй роботі нейронні мережі. Проведемо короткий огляд деяких програм:

1. Matlab - справжня лабораторія для математичних обчислень, проектування електричних схем і моделювання складних систем. Має вбудовану мову програмування і вельми багатий інструментарій для нейронних мереж - Anfis Editor (навчання, створення, тренування та графічний інтерфейс), командний інтерфейс для програмного завдання мереж, nnTool - для більш тонкої конфігурації мережі.

2. Statistica - найпотужніша система для аналізу даних і пошуку статистичних закономірностей. У даному пакеті робота з нейромереж представлена в модулі STATISTICA Neural Networks, що представляє собою реалізацію всього набору нейромережових методів аналізу даних.

3. BrainMaker - призначений для вирішення завдань, для яких поки не знайдені формальні методи й алгоритми, а вхідні дані неповні, зашумлені і суперечливі. До таких завдань відносяться біржові та фінансові передбачення, моделювання кризових ситуацій, розпізнавання образів і багато інших.

4. NeuroShell Day Trade - нейромережева система, яка враховує специфічні потреби трейдерів і досить легка у використанні. Програма є вузькоспеціалізованою і якраз підходить для торгівлі, але за своєю суттю дуже близька до чорного ящика.

Інші програми є менш поширеними і результати їх роботи не достатньо точні.

Для первинної роботи нам цілком підійде система Matlab, в ній і будемо намагатися створити свої нейронні мережі для прогнозування фондового ринку. Більш детально ознайомитися з комплексом MatLab можна в вікіпедії, також багато матеріалів про програму є на їх офіційному сайті (matlab.exponenta.ru).

Звичайно ж ви можете використовувати й інші засоби для створення власного інструменту прогнозування. Якщо ви вмієте програмувати, то ви навіть зможете створити абсолютно нову - свою нейронну мережу, яка не буде схожа на жодну іншу. Подумайте про це та виберіть той шлях, який найбільше підходить вам з тих, про які я розповів сьогодні. У наступній статті, ми перейдемо до створення нейронної мережі у середовищі Matlab.

Есть два вида существования материи: статика и динамика. Причем относительность как статики, так и динамики зависит сугубо от точки обзора. Приведем пример с лодкой, человеком и берегом.

Лодка с человеком на борту плывет от одного берега к другому. Относительно берега человек пребывает в движении (динамика), а относительно лодки он неподвижен (статика). Этот простой пример дает нам пищу для размышления: есть ли продвижения вперед действительно продвижением, и есть ли «застой» действительно остановкой.

Вернемся к бирже: акции определенного предприятия не меняются в цене. График абсолютно прямой и есть параллельным относительно линии даты. Но есть одно «но»: это предприятие размещено в Уганде, а угандийская валюта терпит крах. И хоть график неизменный, но в перерасчете на реальную цену, предприятие явно убыточно.

Другой пример. Тут предприятие наращивает цену. Акции идут вверх, неуклонно прибавляя процентные пункты. Но все относительно: и ваше материальное положение на банковском счете почему-то, опять же таки, улучшается, но заметно медленнее, нежели это есть в биржевом графике (допустим, что вы не тратите деньги вовсе и имеете прибыль только от вложений в акции именно этого предприятия). А дело все в том же угандийском расположении, ну и в угандийской валюте соответственно. Прирост акций в угандийском долларе может составлять 700 единиц за день, а в американском – всего-то 2 единицы. В первом случае, статика есть динамикой, при наблюдении с неподвижной точки обмена валют. Во втором, динамика заметно замедляется, приближаясь к статике чуть более чем близко. Вывод можно сделать следующий: все в нашей жизни требует перерасчета и сравнения. Нельзя сравнивать миллионеров двадцатого века и двадцать первого. Нельзя сравнивать прошлое и будущее. Нельзя даже сравнивать воду из одной реки, взятую пусть и в рамках одних географических координат (дважды в одну речку не войдешь).

Совмещая статику и динамику, движение в принципе мы получаем волны. Волной, в данном случае, мы обозначим цепочку «минимум»-«рост»-«максимум»-«падение»-«минимум». Как видите, эта цепочка замкнута, и путешествие компании по этому пути может начаться в любой из стадий. Просто задача биржевого трейдера поймать момент роста (и чем ближе к минимуму, тем лучше), а «отпустить» - максимально близко к максимуму. Если подробно разбирать две точки, минимум и максимум, то как раз они находятся в положении статики. В то же время, рост и падение (уже будучи глаголами) есть динамикой. Именно динамика приносит вкладчику прибыль.

Если все так просто и логично, то почему люди теряют деньги. Почему бы по графику не определить минимум, а потом просто продать в максимуме? Все дело в том, что находясь в точке «сейчас», мы не можем увидеть будущие периоды, ведь событие еще не произошло. Как знать, что сейчас именно минимум? Где гарантии, что это только середина падения? И от обратного: как знать, что акции еще будут расти, и данная точка есть максимумом?

Именно ответ на этот вопрос ищут не только трейдеры и экономисты, а и все научные деятели в целом. Ищут методы, как «заглянуть в будущее». Этот вопрос будет беспокоить человечество до тех пор, пока провидицы и экстрасенсы научно не подтвердят свои способности.

Есе: «Друзі та вороги трейдера»

Шило Андрій В'ячеславович

Чи легко стати успішним трейдером та влитися в процес здобуття такого, не завжди стабільного заробітку? Це питання завжди було, є і буде риторичним. Як-то кажуть, хто не ризикує той не п'є шампанського. І замість того, щоб мучитись, шукаючи відповіді на це тривожне, особливо для трейдера-новачка, питання, краще одразу систематизувати свої знання про трейдерство, а саме:

з'ясувати, що саме мене тривожить;
визначити, що мені допоможе з головою поринути у світ фондової біржі, а що навпаки гальмуватиме цей процес;
охарактеризувати свої комплекси та страхи, все те, що заважає впевнено просуватись у правильному напрямі, знайти шляхи їх подолання.

Отже, перше. Страх, як відомо, керує людиною, породжуючи цілу низку комплексів. І

трейдерам-професіоналам, і
трейдерам-початківцям властиві такі страхи:
невпевненість у надійності та дієвості системи;
вічне питання «як зробити перший крок»;
страх ризикувати, зважаючи на минулі невдалі спроби;

страх не зуміти використати свій потенціал та багаж знань на практиці;
страх не спинитись вчасно;
страх прогоріти, впавши обличчям у бруд тощо.

Будучи невід'ємною частиною цілого світу, під назвою фондова біржа, необхідно знати, що або хто є «другом», тобто що допомагатиме мені пливати по безмежному океані цінних паперів, а що буде заважати здійснювати цей заплив.

Без комплексів, бажань, страхів не можлива будь-яка діяльність, але гадаю, що емоції — це найзаклятіший ворог трейдера, особливо, коли їх забагато. Тому з емоціями необхідно боротись. Ми мало можемо вплинути на події та процеси, що відбуваються навколо, тобто на зовнішні фактори, але в наших силах скорегувати те, що всередині нас.

Одним із кращих друзів трейдера, як недивно, є досвід, яким можуть поділитися інші трейдери. Розумні ж бо вчаться на чужих помилках. Також, не менш важливим другом є знання.

Для подолання вищевказаних труднощів необхідно:

зробити свою роботу максимально комфортною;
постійно поповнювати свій багаж знань, адже навчатись ніколи не буває зайвим;
вміти оцінити свої можливості;
дослуховуватись до порад друзів;
звертатись до даних минулих років;
визначити оптимальне співвідношення ризику та доходності;
вміти чітко визначати стратегію, мати план дій у випадку як позитивного, так і негативного результату;
не боятись ризикувати;
здійснювати безперервний саморозвиток та самовдосконалення.

Отже, щоб стати успішним трейдером, необхідно добре попрацювати над собою.

Інструмент на мільйон доларів. Продовження

Шаменко Олександр Ігорович

Українська біржа це чудове поле для експериментів. Вона відносно молода, про її існування мало хто знає, тому гравців не багато. Компаній на ній представлено теж не дуже багато, і ситуація відносно стабільна. Кожен, хто приходить на Українську біржу може діяти та експериментувати на свій розсуд.

Нагадаю, що у попередньому есе ми говорили про те, що, на мою думку, одним з найпрогресивніших та найпотужніших інструментів прогнозування руху ринку є аналіз динаміки ринку за допомогою нейронних мереж. Ми вибрали тип нейронної мережі, а також визначили данні, які будемо використовувати для її навчання. Проте, якщо ми будемо навчати нашу нейронну мережу за допомогою не правильно підготовлених даних, то результати будуть невтішні. При навчанні нейронних мереж важливо, щоб вихідні параметри не розрізняються на кілька порядків (один показник змінюється, наприклад, від 1 до 1000, а другий - від -0.9 до 0.9). Тому бажано перший параметр змінити так, щоб по суті дані не помінялися, але діапазони стали близькими. Про те, як це зробити ми поговоримо трохи пізніше, а поки що давайте розберемось за яким алгоритмом нейронна мережа буде проводити розрахунки та робити висновки.

Алгоритм тут наступний - відрізок від мінімального відсоткового приросту до максимального розбивається на N відрізків, так, щоб у діапазон значень кожного відрізка входила рівна кількість відсоткових збільшень котирувань. Далі перекодуємо відсоткові прирости в класи, що будуть ідентифікувати кожен відрізок. І, таким чином, отримаємо рівномірний розподіл.

Українська біржа це чудове поле для експериментів. Вона відносно молода, про її існування мало хто знає, тому гравців не багато. Компаній на ній представлено теж не дуже багато, і ситуація відносно стабільна. Кожен, хто приходить на Українську біржу може діяти та експериментувати на свій розсуд.

Нагадаю, що у попередньому есе ми говорили про те, що, на мою думку, одним з найпрогресивніших та найпотужніших інструментів прогнозування руху ринку є аналіз динаміки ринку за допомогою нейронних мереж. Ми вибрали тип нейронної мережі, а також визначили данні, які будемо використовувати для її навчання. Проте, якщо ми будемо навчати нашу нейронну мережу за допомогою не правильно підготовлених даних, то результати будуть невтішні. При навчанні нейронних мереж важливо, щоб вихідні параметри не розрізняються на кілька порядків (один показник змінюється, наприклад, від 1 до 1000, а другий - від -0.9 до 0.9). Тому бажано перший параметр змінити так, щоб по суті дані не помінялися, але діапазони стали близькими. Про те, як це зробити ми поговоримо трохи пізніше, а поки що давайте розберемось за яким алгоритмом нейронна мережа буде проводити розрахунки та робити висновки.

Алгоритм тут наступний - відрізок від мінімального відсоткового приросту до максимального розбивається на N відрізків, так, щоб у діапазон значень кожного відрізка входила рівна кількість відсоткових збільшень котирувань. Далі перекодуємо відсоткові прирости в класи, що будуть ідентифікувати кожен відрізок. І, таким чином, отримаємо рівномірний розподіл.

Есе: Думай головою, що буде над головою

Шило Андрій В'ячеславович

Лише кілька років тому про торгівлю на біржі ми могли дізнатися хіба що з американських фільмів. Жоден із нас не міг уявити трейдинг як спосіб здобуття стабільного та належного заробітку для підтримки особистого добробуту.

Напевно, кожен, хто хоч якось цікавився цією темою, може відразу назвати імена кількох найвідоміших трейдерів, таких, що досягнули успіху з нуля, не тих, хто успадкував капітал, а тих хто заробив його сам.

Кожен із нас, бодай мимохіть, чув про Джорджа Сороса, який заробив на біржових спекуляціях мільярди. Також можна згадати Олександра Герчика, який працював звичайним таксистом, а наразі є одним із керівників великої трейдингової компанії. Також достатньо відомим є Олександр Елдер, який працював лікарем, до того як почав цікавитися біржою і став справжнім "неймом", тобто авторитетом фінансового світу.

Як ми бачимо, зовсім різні люди змогли досягти успіху. Завдяки чому їм це вдалося? Відповідь проста — вони вміють працювати своєю головою, розуміти ринок, контролювати ситуацію, а не використовувати "шаблонні" рішення. Вони швидше адаптуються до змін, які постійно відбуваються на ринку, ніж друкуються підручники з відповідними теоретичними знаннями.

Уявімо, що в якійсь популярній книзі, або в інтернеті написано, що для того щоб отримати прибуток, потрібно... і т.д. і т.п. Що ж тоді виходить, що кожен, хто ознайомиться з даним джерелом зможе стати мільйонером? Звісно що ні. Найвірогідніше, ви збанкрутуєте. Чому так? Тому що, я вважаю, класику з її класичними теоріями необхідно поважати, але треба бути реалістами: ринок не стоїть на місці, він постійно в динаміці. І те, що ти прочитав в інтернеті, може бути неактуальним вже через кілька днів. І якщо ти не здатен рухатись разом із ринком нога в ногу, то тобі немає що роботи на полі бою, ти прогориш під час перших же прийнятих рішеннях.

Отже, на мою думку, якщо сподіватися, що станеш успішним трейдером, опираючись на якісь шаблонні рішення, то ти приречений програти і втратити свій капітал. Для того щоб заробляти — потрібно працювати, а саме: аналізувати, прогнозувати, думати, шукати творчі або якісь неординарні підходи. І тільки тоді ти матимеш можливість бути в плюсі, адже ринок, особливо ринок цінних паперів, не любить стереотипів.

Эссе: Кто не рискует тот не пьёт шампанского

Єсін D.C., КНГУ, 3 курс

Как говорил Уильям Дж. О'Нил. : «Секрет того, как выиграть много денег на фондовом рынке, состоит не в том, чтобы оказываться правым каждый раз, а в том, чтобы терять как можно меньше тогда, когда вы не правы... Как можно понять, когда именно вы не правы? Это легко: когда цена акции понизится ниже цены, которую вы за нее заплатили!»

С таким сложно не согласиться, но есть одна проблема. Для того, что бы это узнать нужно сначала купить акции, а потом ждать как они себя поведут.

То есть вы рискуете. Если цены поднимутся, то вы получите прибыль. Если упадут, то вам очень повезёт, если пострадает только ваша гордость. Но что же делать, если вы не хотите тратить свои деньги в пустую да ещё и утешать своё уязвлённое эго? Ответ: Ничего. Риск на финансовых рынках присутствует всегда. Те, кто уверен на 100%, что они в выигрыше либо гений, либо дурак. Единственный способ спасти свои вложения это ограничить влияние риска на свой торговый капитал.

Снизить риски нам в первую очередь поможет и диверсификация (распределение инвестируемых денежных капиталов между различными объектами вложений с целью снижения риска возможных потерь капитала и получения доходов).

Возможно вы уже слышали, но как гласит золотое правило в инвестировании: «не складывайте все яйца в одну корзину». Согласно этому правилу рекомендуется формировать портфель из акций и облигаций не одной, а нескольких компаний, причем из разных отраслей экономики. Вы же не можете предвидеть, когда, например, разругаются владельцы предприятия, акции которого вы купили в надежде получить прибыль.

Так же можно оградиться от лишних убытков помощью стоп-лосс. Это защитный ордер, который выставляется в торговом терминале с целью ограничить убытки автоматической продажей заявленных акций в том случае, если их цена опустилась ниже заранее определенного трейдером уровня допустимого для него риска.

Некоторые думают, что если цена будет падать, то у них будет возможность купить акции по дешёвке и продать их, когда цена снова поднимется. Вот только в большинстве своём это «снова поднимется» для многих кончается банкротством, причём как для инвестора или трейдера, так и для самой компании.

Так что, во имя светлого будущего, лучше понести небольшие убытки, чем поддаваться азарту. Маленькие убытки являются недорогой и единственной страховкой, которую вы можете обеспечить своим инвестициям. И возможно сегодня не состоялась сделка всей жизни, но зато вы можете быть уверены, что у вас есть ещё средства на то, что бы ещё несколько раз попробовать организовать её.

Есе: Оптимальний шлях

Лисенко Назар

В своїх попередніх темах есе я приділяв значну увагу окремим аспектам трейдингу і говорив про їхні перспективи розвитку на Українській біржі.

При цьому певний акцент був зроблений на важливості правильного вибору шляху на початку розвитку себе в сфері трейдингу. Але це питання не було розглянуто в бажаному обсязі, тому в своєму новому есе мені б хотілося висвітлити свою точку зору.

Вибір шляху для інтеграції себе в цю сферу потрібно розділити на декілька етапів, кожен з яких буде формуватися залежно від ситуації, що склалася в країні, а також від індивідуального фактору.

Напевно, кожен, хто чув про трейдинг, задумувався: "А чи не реалізувати себе в цій сфері? Що для цього потрібно?". Тут треба зазначити два варіанти, з яких можна почати. Перший – самостійно освоювати дану сферу, другий – звернутися до певних спеціалізованих центрів навчання. Другий варіант може здатися більш раціональним і оптимальним, але я хочу висвітлити своє бачення можливого індивідуального порядку реалізації себе в даній сфері.

Першою перешкодою для людини є певна інформаційна невизначеність і слабка забезпеченість інформацією. На початковому етапі ми не в повній мірі розуміємо, що являє собою ця сфера, які є перспективи розвитку себе в ній і, починаючи шукати відповіді на запитання, знаходимо велику кількість протилежних поглядів і думок.

Тому спочатку ми повинні максимально забезпечити себе даними в цій предметній області, не притримуючись якогось певного напрямку, а просто збираючи по шматочкам інформацію і вимальовуючи загальну картину майбутньої сфери своєї діяльності.

На наступному етапі потрібно зрозуміти, що для Української біржі діють відносно інші правила, які не притаманні головним світовим торговим майданчикам. Тут відсутня жорстка конкуренція, більшість грає по власним правилам і експериментує для освоєння нових стратегій. Все це пояснюється ситуацією в країні, а також, порівняно невеликим періодом існування Української біржі. На цьому етапі ми, перш за все, повинні відкинути непотрібну інформацію, здобуту на першому етапі, і замінити її на більш оптимальну, змінюючи напрям вектору нашого розвитку саме на український ринок.

Два попередні етапи можна визначити, як певну оптимізацію наших знань. Наступний етап є центральним, оскільки ми починаємо використовувати здобуті знання. Він є основою, саме на ньому починає формуватися початковий інстинкт трейдера. Тому, як було вже згадано в попередньому есе, потрібно не боятись власних емоцій і експериментів на ринку. Саме після цього етапу починається накопичення досвіду і відбувається формування власних поглядів і стратегій.

Далі, потенційний трейдер повинен обрати кінцеву стадію свого розвитку. Тут можна знайти різні варіанти, наприклад, обирати між алготрейдингом і скальпінгом. Вибір на даному етапі залежить від індивідуальних якостей і уподобань людини.

І фінальним етапом є подальше вдосконалення себе в даній сфері, а саме, знаходження нових стратегій, формування власного погляду на певні аспекти трейдингу, відвідування різних заходів для обміну досвідом з спеціалістами в даній області.

Отже, висвітливши свою точку зору, я не можу стверджувати, що це є єдиний і незаперечний варіант, але зараз, на мій погляд, можна не боятись реалізовувати себе на Українській біржі. Адже, в наш час, використовуючи інтернет – трейдинг, кожен без значних зусиль може спробувати себе в ролі трейдера і цим самим відкрити широке поле для подальшого розвитку себе в цій сфері.

Торгівля на ринку цінних паперів – гра в рулетку?"

Бровенко Максим Максимович

Багато трейдерів, що тільки почали свою кар'єру, а також трейдери, що втратили свої перші гроші мають досить хибні уявлення про фондовий ринок. Поторгувавши на ринку деякий час і втративши певну кількість своїх грошей, новачок вважає ринок своїм конкурентом або навіть суперником, який потрібно обіграти. Більш того, багато хто уявляє собі торгівлю, як гру в ту ж рулетку, де є червоне та чорне, і ринок буде вести себе вкрай непередбачувано. Такі люди швидше схильні до азарту й емоцій, і навряд чи підкоряються здоровому глузду і тверезому розуму. Отримавши певний збиток, вони не перестають займати збиткові позиції, а навпаки посилюють їх, вірячи в те, що ціна чудесним чином розвернеться і піде вгору. Як на мене, для них це стає своєрідним захопленням, розвагою, що дає потужну порцію адреналіну, але ніяк не більше.

У цьому і полягає основна відмінність трейдера-професіонала від дилетанта. Для професіонала торгівля на ринку стає його щоденною роботою, на якій він заробляє собі на життя. Більш того, працюючи трейдером, він працює на себе, займаючись повноцінним бізнесом.

Природно, що у трейдера-професіонала мають бути відсутні емоції — він вміє холоднокровно приймати як збиток, так і прибуток. На відміну від новачка, трейдер-професіонал повинен знати, що можна отримати величезну кількість збиткових угод і все одно заробляти гроші на ринку. Новачок ж найчастіше не має особливого уявлення про подібного роду ситуації. Не тільки торгівля на фондовому ринку, але і на будь-якому іншому фінансовому ринку — це перш за все важка робота, яка пов'язана з певним ризиком і певними вкладеннями.

Присвячуючи цій роботі час, працюючи не покладаючи рук, тільки тоді тут, як і в будь-якій іншій справі, можна досягти результатів. Я все-таки думаю, що успіх самої торгівлі знаходиться у вашій голові. Треба змінити своє ставлення до неї, звикнути до думки, що торгівля — це копітка робота, а й не як не гра. Будь-який бізнес, будь-то торгівля сигаретами або робота на фореक्स вимагають як певних фінансових вкладень, так і відповідного ставлення до себе. Зрештою, це справа вибору кожного і результати будуть залежати тільки від тебе самого, і не від кого більше.

Уявіть собі, що біржові ціни встановлюються якимсь незвичайно люб'язним паном Ринком, який одночасно є вашим партнером на приватному підприємстві. Щоб не трапилось, пан ринок щодня з'являється у вас і називає ціну, за якою він хотів би придбати вашу частку, або продати свою.

Навіть якщо ваше спільне підприємство має стабільні економічні показники, пан ринок буде призначати ціну гірше нікуди. Вся справа в тому, що цей нещасний чоловік страждає невиліковними емоційними розладами. Іноді він перебуває в повній ейфорії і помічає тільки сприятливі ділові фактори. Тоді він встановлює дуже високу ціну на покупку або продаж, оскільки побоюється, що вивіднімете в нього частку майбутнього прибутку. В інший час він перебуває в пригніченому стані і не бачить в майбутньому нічого, окрім бід для вашого підприємства і для всього світу. В такому настрої він називає дуже низьку ціну, оскільки боїться, що ви можете передати йому свою частку.

У пана Ринку є й інша підкупова риса характеру - він зовсім не ображається, коли його ігнорують. Якщо сьогодні його ціна вам не цікава, завтра він запропонує іншу. Угоди укладаються на ваш розсуд. За таких умов, чим глибше його депресія, тим краще для вас. Але, як попелюшка на балу, ви повинні взяти до відома одне застереження, інакше карета і лакеї перетворяться назад в гарбуз і мишей. Запам'ятайте - пан Ринок повинен служити вам, а не керувати вами. Вас повинен цікавити його гаманець, а не його мудрість. Якщо ви збираєтеся харчуватися гамбургерами все життя, які ціни на яловичину будуть вам вигідні - високі або низькі?

Якщо ви купуєте автомобілі, які ціни на них вас влаштують - високі або низькі? Відповіді на ці запитання очевидні.

Якщо в наступні п'ять років ви збираєтеся збирати гроші, а не витратити їх, на який рівень ринкових цін ви сподіваєтесь - високий чи низький?

Як висновок можна сказати: «Той, хто вилучає капіталовкладення - зазнає збитків від падіння цін на ринку, а той, хто вкладає - отримує вигоду».

Хоча студенту і неварто говорити банальності, я все ж нагадаю, що на кожного покупця знайдеться продавець і що одному добре, то іншому погано.

Есе: Гра по правилам, чи проти?

Лисенко Назар, ДВНЗ "КНУУ ім. В.Тет'яна"

Все більше поглиблюючись у вивчення трейдингу і починаючи розуміти певні аспекти, я задався таким питанням: « А чи завжди ми повинні притримуватись чітких правил, що здобули в процесі вивчення даної області?» В своєму минулому есе я спробував описати шлях трейдера, яким його уявляю, але зараз, прочитавши його ще раз, я помітив, що не згадав таке поняття, як ставлення трейдера до самого ринку. Саме це могло б дати відповідь на моє запитання.

Отже, на мій погляд, трейдинг краще уявляти, як певну спортивну гру. Як ми знаємо, в кожній грі є правила, що не можна порушувати. Але в певні моменти може виникати питання: « Чи чітко притримуватися цих правил, чи в певні моменти йти проти них?» Що ж відрізняє трейдинг від більшості ігор? Якщо ми порушуємо правила спортивної гри, то ми, зазвичай, отримуємо певний штраф чи вибуваємо зі змагання. А в трейдингу порушення може бути сильною перевагою для гравця і це, на мій погляд, є одним з основних факторів на шляху до успіху. Звичайно, що метою кожного трейдера є прибуток, але що ж він робить для досягнення цієї мети? Поглянемо на це так, з одного боку ми маємо певні інструменти технічного аналізу, що застосовуємо в прогнозуванні тренду, з іншого - певне відчуття того, як поведе себе ринок в даній ситуації, саме ця якість накопичується з досвідом. Ці поняття мені хотілося б інтерпретувати на гру.

Коли ми граємо по правилах, то чітко притримуємося показників індикаторів і приймаємо рішення виключно на цій основі, коли йдемо проти правил, то використовуємо інтуїцію. Звичайно, зрозуміло, що ми можемо вести чесну гру, обійтись тільки індикаторами, але ми не можемо одночасно порушувати всі правила гри – опиратись тільки на власну інтуїцію. Тому для трейдера важливо знайти баланс, в моєму розумінні, він повинен реалізовуватись динамічно. А саме, на початку освоєння трейдингу, ми виключно опираємось на певні інструменти, намагаємось чітко притримуватись їх інтерпретації, але з часом, аналізуючи власні результати, ми починаємо дещо відхилятися від показників і віддавати певний контроль на прийняття рішень інтуїції, а також в певній мірі емоціям, про які я згадував в своєму попередньому есе. Найважливішим в цьому моменті є те, що цей процес повинен відбуватися поступово і, якщо в певний момент в людини починають виникати сумніви, зароджуються переконання, що саме через порушення правил вона зазнає певних втрат на ринку, то потрібно зупинитись, дещо змінити баланс правил. На мій погляд, ідеальним балансом є від 40% до 60% для одного з параметрів.

Як висновок, ми бачимо, що сутність успіху трейдера полягає не тільки в здатності добре орієнтуватись в інструментах технічного аналізу. Важливу роль відіграє і вміння в певний момент часу віддати контроль над ситуацією інтуїції, а саме основою для цього є самоаналіз. Тому, починаючи вже сьогодні аналізувати фактори, що є базою для прийняття рішень, можна досягти значних успіхів у майбутньому.

Есе: Репортаж з поля бою

Шаменко Олександр Ігорович

Зараз існує багато думок про Українську біржу та її майбутнє. Деякі економісти кажуть, що її легше закрити і почати усе з нуля, інші взагалі, що вона вже давно зникла як поняття. Проте, 18 грудня закінчується битва, що триває зараз на Українській біржі. І її учасники доводять, що Українська біржа сьогодні не лише існує, а й на ній можна добре заробити. Боротьба триває кожну годину. Хтось детально прораховує кожен свій крок, інший сподівається на удачу. Проте, усі прагнуть перемогти, у цьому змаганні, яке зараз наближається до логічного завершення. Я кажу про конкурс "Кращий приватний інвестор".

За той час, що триває конкурс у ньому вже сформувалась трійка лідерів, склад котрої ще може змінитись, це: CPT, GRISHKO та robot_oas. Давайте подивимось та проаналізуємо шлях кожного з них і дізнаємось їх рецепт успіху.

Ще півтора місяця назад, ситуація була зовсім іншою та доволі непередбачуваною, трійка, та навіть не трійка, а десятка лідерів була зовсім іншою та змінювалась щотижня. CPT почав лідирувати у середині Жовтня. Для заробітку він використовує типову стратегію скальпінгу - щодня проводить велику кількість угод, з метою отримати хоча б мінімальний прибуток в кожній з них. Проте, оскільки таких угод у нього кожен день більше сотні, то й прибуток він отримує суттєвий. CPT прийшов на біржу з п'ятьма тисячами гривень і вже має більше ніж 18 000 грн., тобто збільшив свій дохід у 349 відсотків. Дуже хороший результат, якщо порівняти його гравцем, який займає друге місце в рейтингу.

Не зважаючи на свою позицію, GRISHKO, на даний момент, має лише 127,15 % доходу. Якщо дослідити тактику кожного з них, то можна побачити що вони абсолютно протилежні. Як зазначено вище, CPT проводить в день більше сотні угод, GRISHKO ж зазвичай робить в день від десяти до сорока. Дуже сильно відрізняються і самі угоди.

. Дії CPT, дуже схожі на хаотичні, інколи він відкриває позицію лише на 10 акцій, а вже через дві хвилини на 7 000. CPT намагається слідкувати за всім ринком і ухопити своє усюди, де це можливо. Він вкладає гроші і в Алчевський металургійний комбінат, і в ЗНПІФ, і в Мотор Січ. GRISHKO ж йде зовсім іншим шляхом. Він діє обережно і рідко відкриває позицію більше ніж на 10 акцій і працює в основному лише з UX-12.12. До речі, півтора тижні тому, другу сходинку займав robot_oas, який поступився місцем дванадцятого числа, втративши за один день більше чотирьох тисяч гривень. Після цієї події, його активність на українській біржі припинилась. Скільки угод йому знадобилось для того, щоб втратити половину свого прибутку?

Також, варто згадати, про лідерів по доходу в гривнях. У кожного з них зараз більше п'ятдесяти тисяч гривень. "Ого, це серйозна заява на перемогу" - скажете ви. От тільки прийшли вони на ринок з сотнею тисяч гривень у кожного.

Отже, можна виділити цікаві факти. CPT рішуче йшов вперед і не боявся ризикувати, для того щоб ризик був виправданим і у разі непередбаченої ситуації покрити збитки, він диверсифікував свої інвестиції. У нього теж були збиткові угоди, проте вони супроводжуються значними прибутками.

Вкладати ж усі свої гроші в акції лише однієї - двох компаній менш вигідно і доволі ризиковано. По-перше, якщо усе буде йти добре, то прибутки будуть не великими, а по-друге, якщо щось піде не так, то можна втратити усе. Також, багато чого залежить і від власної майстерності й інструментів, якими користується трейдер, бо, як видно з результатів, можна прийти на ринок з кількома тисячами гривень і перетворити їх у десятки тисяч, а можна розпочати гру з сотнями тисяч і за кілька днів спустити все на вітер.

Конкурс триває. За той час, що я писав цей репортаж, ситуація знову змінилась. robot_oas досі нічого не хоче робити, а GRISHKO провів дві угоди, втратив 300 гривень і вже знаходиться на третьому місці. CPT ж, станом на дванадцяту годину вже провів 49 угод і збільшив свої доходи на двісті дев'яносто гривень. Змагання, як і ринок непередбачувані, проте одне можна сказати точно.

WEEKDAYS. ЧИТАЙ БИРЖУ

Упорство – упорное стремление к чему-либо, к осуществлению чего-либо.

Толковый словарь русского языка Ушакова

Упорство – это не значит использовать ту же тактику снова и снова. Это просто раздражает. Упорство – это снова и снова стремиться к одной и той же цели.

Упорство – это качество характера человека, позволяющее ему добиться жизненного успеха.

Упорство – это умение сосредоточиться на достижении цели, преодолевая любые препятствия.

Упорство – это физическое и моральное проявление уверенности в собственных силах.

Упорство – это твёрдость и последовательность действий, ведущих к достижению цели.

Упорство – это несгибаемость, стойкость и воля к победе.

Упорство – это неутомимость, постоянная готовность к преодолению препятствий.

С предложениями и пожеланиями обращайтесь по адресу
Artur_lutsyshyn@mail.ru